

La riduzione del prodotto che va al lavoro

Antonella Stirati - 16/11/2010 [papers]

At



Varie analisi elaborate da grandi istituzioni internazionali

(OCSE, ILO, FMI) e un'ampia letteratura economica hanno messo in luce il verificarsi in diversi paesi di un fenomeno importante: la caduta della quota dei redditi da lavoro sul Pil nell'arco di circa un trentennio. Molti si sono soffermati di recente su questa caduta, non ultima la "[Lettera degli economisti](#)" sottoscritta da oltre 250 studiosi e pubblicata nel giugno scorso. L'economista Giulio Zanella ha tuttavia contestato l'effettivo verificarsi di questo fenomeno. In un recente articolo egli è infatti giunto alle seguenti conclusioni: 1) che le quote distributive non sono variate molto nella maggior parte dei grandi paesi industrializzati; 2) che dove la quota dei redditi da lavoro è diminuita, in particolare in Italia, ciò è avvenuto non a beneficio della quota dei profitti e degli altri redditi non da lavoro ma a beneficio esclusivo di quella che viene chiamata "quota del governo". [1]

Un motivo per cui vale la pena soffermarsi sull'articolo in questione è che l'autore del medesimo non apre la consueta controversia circa l'interpretazione dei fatti, ma solleva un problema preliminare che in un certo senso riguarda i fatti stessi, o più precisamente i dati di partenza delle analisi. La questione è rilevante e merita quindi un approfondimento. A questo scopo occorre prima di tutto chiarire quale sia il tipo di dati a cui ci si riferisce in questa discussione. Vi sono due modi principali in cui gli economisti analizzano la distribuzione del reddito. Uno è quello di guardare alle disuguaglianze tra i redditi delle persone o delle famiglie quali essi risultano da indagini statistiche appositamente condotte su campioni rappresentativi (come quella condotta, ad esempio, dalla Banca d'Italia), oppure, in altri casi, traendo informazioni dalle dichiarazioni dei redditi. C'è poi un altro modo, che discutiamo qui, il quale consiste nel guardare come l'intero prodotto interno di un paese si divide tra redditi da lavoro (considerati al lordo delle imposte dirette e di tutti gli oneri contributivi sia a carico del lavoratore che del datore di lavoro), e tutti gli altri redditi (profitti, rendite e altre forme di reddito non da lavoro). Questi ultimi dati sono tratti dalle statistiche relative ai conti economici nazionali prodotte, sulla base di definizioni e criteri uniformi, dagli istituti centrali di statistica dei vari paesi. Veniamo ora a discutere le due conclusioni dell'articolo.

Andamento delle quote distributive e incidenza del lavoro autonomo

La conclusione (1) viene raggiunta guardando la quota sul Pil dei soli redditi da lavoro *dipendente*. Ora, a parità di Pil e di rapporto tra salario e prodotto per lavoratore, la quota del solo lavoro dipendente riflette anche la proporzione tra lavoro dipendente e lavoro autonomo nell'economia: ad esempio, se il lavoro autonomo ha un peso importante nella produzione, la quota dei redditi da lavoro dipendente risulterà più bassa che nel caso in cui la produzione sia realizzata, poniamo, da solo lavoro dipendente. L'autore dell'articolo segnala questo problema ma non ne tiene poi conto quando analizza l'*andamento delle quote* nei vari paesi. Ma tra gli anni 70 e oggi, come mostrato da un grafico pubblicato nell'articolo che stiamo discutendo, *il rapporto tra lavoro dipendente e lavoro autonomo* è aumentato, talvolta molto significativamente, in vari paesi (principalmente

in Giappone e Francia ma anche in Italia e Usa), e questo come abbiamo visto tende a far aumentare, a *parità di altre circostanze*, la quota dei redditi da solo lavoro dipendente sul Pil.

Tuttavia, a differenza che nell'articolo che stiamo esaminando, nella letteratura economica e nelle statistiche nazionali ed internazionali la stima che viene fornita delle quote distributive sul Pil è "corretta" per tenere conto del lavoro autonomo ed evitare che la sua minore o maggiore incidenza crei una *distorsione* quando si confrontano diversi paesi o diversi periodi in uno stesso paese. Questo aggiustamento per tenere conto del lavoro autonomo viene fatto nel seguente modo: si attribuisce ad ogni lavoratore autonomo il reddito medio da lavoro dipendente comprensivo di imposte e contributi e si aggiungono i redditi da lavoro autonomo così calcolati a quelli complessivi da lavoro dipendente. Si ottiene così una quota dei redditi da lavoro che comprende anche i redditi attribuiti al lavoro autonomo, mentre rientrano tra i profitti e altri redditi non da lavoro solo quella parte dei redditi individuali dei lavoratori autonomi (professionisti, commercianti, imprenditori ecc) che superano il reddito medio da lavoro dipendente.**[2]** Il vantaggio è che la quota dei redditi da lavoro così corretta dipende *solo* dalla distribuzione del reddito, cioè dal rapporto tra salario e prodotto per lavoratore e *non* dipende più dall'incidenza del lavoro autonomo sull'occupazione totale. Vedremo tra breve quale sia l'andamento delle quote distributive "corrette" nel modo appena descritto. Prima però occorre un chiarimento sulla "quota del governo".

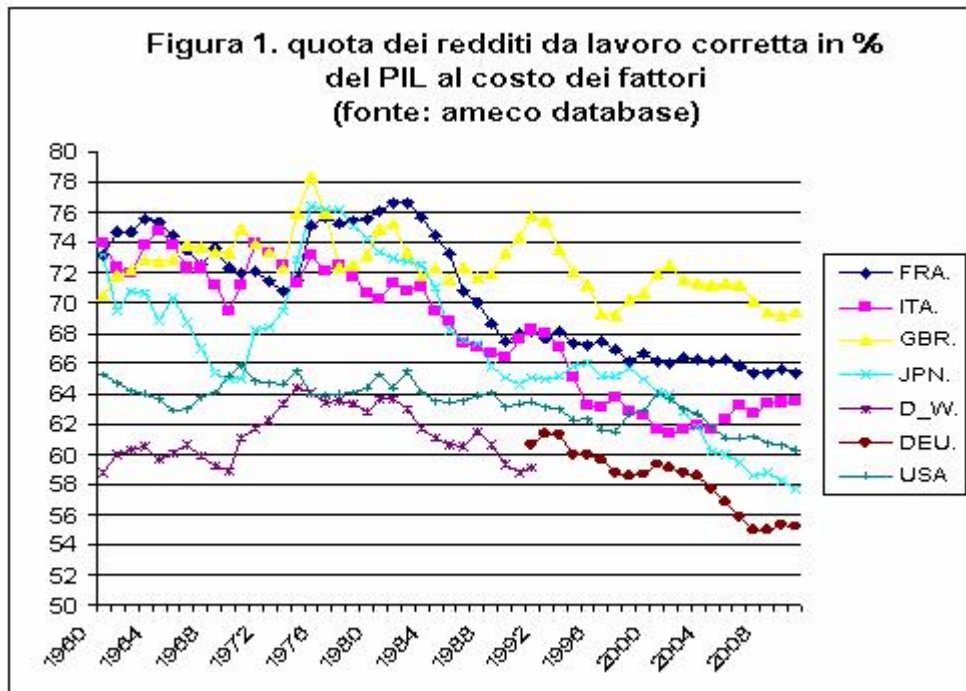
La "quota del governo" piglia tutto?

Esaminiamo ora la conclusione (2) dell'autore dell'articolo, secondo cui quella che viene chiamata "quota del governo" avrebbe assorbito l'intera diminuzione della quota dei redditi da lavoro in Italia, mentre i redditi da capitale sarebbero rimasti invariati.

Tale "quota del governo" consiste nelle imposte sulla produzione e sulle importazioni (in Italia l'IVA) al netto dei sussidi alla produzione (cioè dei sussidi alle imprese). Queste imposte contribuiscono a determinare il prezzo di vendita dei prodotti e nella contabilità nazionale rappresentano la differenza tra il Pil stimato al costo dei fattori e il Pil ai prezzi di mercato; cioè per definizione si ha:

$$\text{Pil al costo dei fattori} + (\text{imposte indirette} - \text{sussidi alla produzione}) = \text{Pil ai prezzi di mercato}$$

Ora, quale che sia l'andamento di tali imposte,**[3]** noi possiamo direttamente analizzare la distribuzione del Pil misurato al *costo dei fattori*, cioè considerato già al netto di quelle imposte, anche in questo caso seguendo la prassi normalmente adottata nella letteratura economica e nelle indagini statistiche su questi temi. La Figura 1 qui sotto riporta l'andamento della quota dei



come percentuale del Pil al costo dei fattori. La quota dei redditi da lavoro è diminuita di *degli altri redditi non da lavoro presi al* lo che stiamo discutendo.

L'andamento delle quote

distributive nei principali paesi industrializzati

La figura 1 mostra che la quota dei redditi da lavoro corretta per il lavoro autonomo e presa sul reddito al costo dei fattori nei

principali paesi industrializzati (gli stessi considerati nell'articolo che stiamo discutendo) è diminuita tra i cinque e i dieci punti di Pil rispetto agli anni 70. La figura mostra inoltre che in Italia, Francia, Giappone, Germania e USA i redditi da lavoro in percentuale del Pil sono anche al di sotto del livello al quale si trovavano negli anni '60. In Italia negli ultimi dieci anni si è verificato un moderato aumento della quota dei redditi da lavoro (dovuto al declino del prodotto pro capite, con salari medi stabili), che tuttavia lascia tale quota a valori molto inferiori rispetto al passato. Questo naturalmente significa anche che la quota dei redditi da capitale presi *al netto delle imposte indirette*, che è il complemento a 100 della quota del lavoro, è aumentata significativamente. [4] Il diverso risultato rispetto all'articolo che stiamo discutendo dipende dal diverso metodo di calcolo, che applica la correzione per il lavoro autonomo e fa riferimento al PIL al costo dei fattori. [5] In definitiva, le conclusioni (1) e (2) dell'articolo in questione non trovano adeguati riscontri e debbono quindi essere respinte.

[1] Giulio Zanella, Gli economisti e i fatti, 28 giugno 2010, www.noisefromamerika.org. [2] Ad esempio, se un commerciante guadagna 60 mila euro l'anno lordi e un lavoratore dipendente in media 25 mila, solo 35 mila euro guadagnati dal commerciante saranno considerati come redditi da capitale, mentre gli altri 25 sono inclusi tra i redditi da lavoro [3] Nell'articolo che stiamo discutendo si indica un aumento di 10 punti della quota delle imposte indirette nette sul Pil stimato ai prezzi di mercato tra la metà degli anni 70 e oggi. E' interessante tuttavia notare che questo aumento dipende dalla data di inizio presa per effettuare il confronto. A metà degli anni settanta tali imposte erano infatti ad un minimo storico durato solo qualche anno – se si fa il confronto con i valori medi prevalenti nel periodo precedente la variazione è stata di circa tre punti percentuali. Questo comunque è irrilevante per la stima delle quote distributive effettuata *al netto* delle imposte indirette. [4] D'altra parte anche la letteratura economica che guarda alla distribuzione del reddito dal punto di vista delle disuguaglianze nei redditi personali e familiari perviene alla conclusione che a partire dagli anni '80 nei paesi industrializzati si sia verificato un aumento delle disuguaglianze e un forte aumento della quota del reddito complessivo che va all'1% più ricco della popolazione: si vedano, tra gli altri, A. Atkinson e A. Leigh, The distribution of top incomes in five anglo- saxon countries over the 20th century, IZA paper no 4937, 2010; T. Piketty & E. Saez, Income Inequality in the United States, Quarterly Journal of Economics, 2003; A. Atkinson, Income inequality in Oecd countries, Oecd, 2003; Brandolini, Cipollone, Sestito, Earning dispersion, low pay and household poverty in Italy 1977-1998, Temi di discussione della Banca d'Italia, Giugno 2000. [5] I dati di Zanella per Usa, Francia, Germania (dal 1990), Italia e Giappone corrispondono alla quota dei redditi da lavoro (al lordo dei contributi e delle imposte dirette) sul Pil ai prezzi di mercato calcolata sui dati dei database citati nell'articolo. Essi differiscono da quelli qui riportati principalmente per l'assenza della correzione per il lavoro autonomo (tale differenza è molto marcata per la Francia e il Giappone e più contenuta per gli altri paesi, coerentemente con l'evoluzione dell'incidenza del lavoro autonomo sul totale). La medesima quota non corrisponde invece ai dati citati nell'articolo relativi al Regno Unito. In questo paese si osserva una caduta di sei punti della quota calcolata secondo il metodo di Zanella, e non la costanza là affermata.